

नए नियमों की वजह से आगे एक वर्ष में ऑटोमोबाइल सेक्टर में बड़ा बदलाव आने वाला है। नए प्रोडक्ट्स में कंपनी उन्हीं बदलावों को ध्यान में रख रही है।

— पवन मुंजाल
चेयरमैन, हीरो मोटोकॉर्प



सेबी से मिली सजा पर एनएसई तलाशोगा सभी कानूनी विकल्प

नई दिल्ली, प्रेद : को-लोकेशन मामले में बाजार नियामक भारतीय प्रतिभूति एवं विनियम बोर्ड (सेबी) का आदेश आने के बाद नेशनल स्टॉक एक्सचेंज (एनएसई) के प्रमुख विक्रम लिमये ने बुधवार को कहा कि इस आदेश से मामला एक निष्कर्ष तक पहुंच गया है और भविष्य के कदमों पर फैसला लेने से पहले सभी कानूनी विकल्प तलाशे जाएंगे। सेबी का आदेश आने के एक दिन बाद उन्होंने यह भी कहा कि इस आदेश का एनएसई के कारोबारी परिचालन पर असर नहीं पड़ेगा।

एनएसई के एमडी और सीईओ लिमये ने एक साक्षात्कार में कहा कि सेबी के आदेश में अनुचित कारोबारी गतिविधि या घोटाले का प्रमाण नहीं मिलता है। हम पर किसी घोटाले का आरोप नहीं लगाया गया है। उन्होंने साथ ही कहा कि को-लोकेशन मामले में नियामकों नजरिए से कुछ भी लंबित नहीं रह गया है। यह हमारे लिए सकारात्मक पक्ष है। क्योंकि अभी तक नियामक की ओर से किसी आदेश या किसी फैसले के रूप में मामला किसी निष्कर्ष तक नहीं पहुंचा था। सेबी की नजर से मामला यहां समाप्त हो जाता है।

सेबी के आदेश को चुनौती देने के सवाल पर लिमये ने कहा कि अभी हमारे पास सभी कानूनी विकल्प मौजूद हैं। एक्सचेंज को

एनएसई प्रमुख ने कहा, सेबी के आदेश से मामला एक निष्कर्ष तक पहुंचा है



कानूनी परामर्श लेते हुए स्थिति पर समग्रता से गौर करना है और यह देखा है कि संस्थान के लिए सबसे अच्छा क्या रहेगा। उन्होंने कहा कि अगला कदम तय करने के लिए हमें कर्मचारियों की स्थिति और आडपीओ की स्थिति पर भी परामर्श लेना है। सेबी के

आदेश का एनएसई के कारोबारी परिचालन पर नहीं पड़ेगा असर



आदेश के कारण आडपीओ से फंड जुटाने की एनएसई की प्रस्तावित योजना छह महीने के लिए और टल सकती है। कानूनी परामर्श 15 दिनों में मिलने की संभावना है। इस पर बोर्ड में विचार किया जाएगा।

एक्सचेंज की वर्तमान प्रणाली के बारे

क्या है सेबी का आदेश

को-लोकेशन मामले में सेबी ने मंगलवार को एक अहम आदेश दिया। इसके तहत एनएसई को करीब 1,100 करोड़ रुपये के हुए लाभ को वापस करने के लिए कहा गया। एनएसई पर अगले छह महीने तक कोई भी नया डेरिवेटिव उत्पाद लांच करने और सीधे या परोक्ष तरीके से प्रतिभूति बाजार में प्रवेश करने से रोक भी लगा दी गई है। आदेश में एक्सचेंज के कुछ वर्तमान और पूर्व अधिकारियों और कुछ स्टॉक ब्रोकरों पर सख्त अर्धवर्षीय किए जाने का निर्देश दिया गया है।

में उन्होंने कहा कि यह पूरी तरह से सुरक्षित प्रणाली है। जोखिम खत्म करने के लिए कई कदम उठाए गए हैं। नया डेरिवेटिव उत्पाद लांच करने पर लगी छह महीने की रोक के बारे में उन्होंने कहा कि नए उत्पाद की कुछ योजनाओं को फिलहाल स्थगित करना होगा। कर्मोडिटी आदि में नए कॉन्ट्रैक्ट की कुछ योजना थी, क्योंकि हमारे लिए वह नया संगमंठ है। उसमें से कुछ में छह महीने की देरी हो जाएगी। लिमये ने हालांकि स्पष्ट किया कि गिफ्ट सिटी एक्सचेंज पर नया उत्पाद लांच

को-लोकेशन मामले में एनएसई पर था यह आरोप

एनएसई की हाई-फ्रिक्वेंसी ट्रेडिंग में घोटाले का मामला 2015 में प्रकाश में आया था, जब इसके बारे में नियामक को एक शिकायत की गई थी। एनएसई पर आरोप लगाया गया था कि उसने कुछ कंपनियों को हाई फ्रिक्वेंसी ट्रेडिंग में अधिक सुविधा दी थी। इसके तहत एक खास जगह स्थापित एक्सचेंज के कुछ सर्वर को कारोबार में वरीयता दी गई थी।

करने पर रोक नहीं लगाई गई है। गिफ्ट सिटी प्रणाली है। जोखिम खत्म करने के लिए कई कदम उठाए गए हैं। नया डेरिवेटिव उत्पाद लांच करने पर लगी छह महीने की रोक के बारे में उन्होंने कहा कि नए उत्पाद की कुछ योजनाओं को फिलहाल स्थगित करना होगा। कर्मोडिटी आदि में नए कॉन्ट्रैक्ट की कुछ योजना थी, क्योंकि हमारे लिए वह नया संगमंठ है। उसमें से कुछ में छह महीने की देरी हो जाएगी। लिमये ने हालांकि स्पष्ट किया कि गिफ्ट सिटी एक्सचेंज पर नया उत्पाद लांच

हीरो ने लांच की 200 सीसी क्षमता की तीन प्रीमियम बाइक

जागरण ब्यूरो, नई दिल्ली

दुनिया की सबसे बड़ी दोपहिया वाहन निर्माता कंपनी हीरो मोटोकॉर्प ने फैसला किया है कि आने वाले दिनों में उसका फोकस 200 सीसी से ज्यादा क्षमता वाली प्रीमियम बाइक पर होगा। कंपनी ने बुधवार को 200सीसी क्षमता वाली तीन बाइक एक साथ लांच की है। इनमें एक्सप्लस-200 की कीमत 97 हजार रुपये, एक्सप्लस-200टी की 94 हजार रुपये और एक्सट्रीम-200एस की एक-शोरूम कीमत 98,500 रुपये रखी गई है। पिछले एक वर्ष से कंपनी 200 सीसी क्षमता वाले वाली नई बाइक लांच कर रही है।

हीरो मोटोकॉर्प के चेयरमैन पवन मुंजाल ने कहा कि अगले एक वर्ष में देश में नए नियमों की वजह से ऑटोमोबाइल सेक्टर में भारी बदलाव आने वाला है। यह बदलाव नए सुख और उत्सर्जन मानकों के लागू होने से आएगा। नए उत्पादों के जरिए कंपनी ना सिर्फ इन मानकों को पालन कर रही है, बल्कि ग्राहकों की बदलती मांग के मुताबिक नए उत्पाद पेश कर रही है।

कंपनी ने कहा कि लांच की गई तीन बाइक की बुकिंग बहुत तेजी से हो रही है। कुल हीरो हफ्तों में जल्द शुरू की जाएगी। उक्त तीनों प्रीमियम बाइक को अलग-अलग ग्राहक

बुकिंग जल्द शुरू, कुछ ही हफ्तों में की जाएगी बाइक की डिलीवरी



वर्ग को ध्यान में रखकर तैयार किया गया है। एक्सप्लस-200 को ऑन रोड-ऑफ रोड बाइक के तौर पर पेश किया जा रहा है, यानी यह सामान्य सड़कों के अलावा उन रास्तों पर जा सकती है जहां सड़कें नहीं हो। एक्सप्लस-200टी को नई तकनीक में पुरानी डिजाइन के बाइक पसंद करने वालों के लिए तैयार किया गया है। यह उन लोगों को खास तौर पर पसंद आएगी जो मोटोसाइकिल पर लंबी दूरी तय करते हैं। तीसरी बाइक एक्सट्रीम- 200एस शहरों के ऐसे लोगों की जरूरतों को ध्यान में रखकर तैयार किया गया है जो रोजाना बाइक का इस्तेमाल करते हैं।

आफत ▶ ढाई फीसद बढ़ा एटीएफ का दाम, हवाई किराया और बढ़ने की आशंका

डगमगाते विमानन सेक्टर को लगा महंगे ईंधन का एक और झटका

दो महीनों के भीतर विमान इंधन के दाम में तीसरी बार हुई बढ़ोतरी

जागरण ब्यूरो, नई दिल्ली

एविएशन टरबाइन फ्यूल (एटीएफ) यानी विमानन इंधन के दाम में लगातार हो रही बढ़ोतरी से पहले से दबावग्रस्त भारतीय विमानन उद्योग की मुश्किलें और बढ़ गई हैं। जेट एयरवेज की उड़ानें बंद हो चुकी हैं, जबकि एयर इंडिया सरकारी मदद के बूते सांस ले रही है। ऐसे में यदि हालात जल्दी नहीं सुधरे तो इंडिगो, विस्तार और स्पाइसजेट जैसी मजबूत दिख रही कंपनियों की हालत भी बिगड़ सकती है।

बुधवार को तेल कंपनियों ने एटीएफ के दाम फिर बढ़ा दिए। इस बार दामों में 2.5 फीसद अर्थात् 1,595.63 रुपये प्रति किलोलिटर की बढ़ोतरी की गई है। इससे अब दिल्ली में एक किलोलिटर (एक हजार लीटर) एटीएफ के लिए विमानन कंपनियों को 65,067.85 रुपये, जबकि मुंबई में 65,029.29 रुपये का भुगतान करना पड़ेगा। दो महीनों के भीतर एटीएफ की



एयर इंडिया पर बढ़ा दबाव

इस बीच जेट एयरवेज की उड़ानें बंद होने से इंडिगो, विस्तार और स्पाइसजेट को अच्छा-खासा फायदा हो रहा है। लेकिन विमानों की कमी के कारण सरकारी एयरलाइन एयर इंडिया इस मौके का विशेष लाभ नहीं उठा पा रही है। करीब 127 विमानों के विशाल बेड़े वाली एयर इंडिया के 20 विमान तकनीकी समस्याओं के कारण खड़े हैं। वित्तीय संकट का सामना कर रही एयर इंडिया इन विमानों को दुरुस्त करने की भी हालत में नहीं है। इनमें ए-320 नियो श्रेणी के 14, बी-787-800 ड्रीमलाइनर श्रेणी के चार तथा बी-777 श्रेणी दो विमान हैं। इनकी मरम्मत के लिए कम से कम 1500 करोड़ रुपये चाहिए।

कीमत में हुई यह तीसरी बढ़ोतरी है। इस वर्ष पहली अप्रैल को एटीएफ 677.10 रुपये यानी करीब लगभग 0.92 फीसद महंगा हुआ था, जबकि पहली मार्च को इसमें 4,734.15 रुपये यानी 8.1 फीसद की बड़ी बढ़ोतरी की गई थी। एटीएफ के दाम में बढ़ोतरी ऐसे वक्त में हुई है, जब जेट एयरवेज की उड़ानें बंद होने से यात्रियों पर बढ़ते हवाई किराए का जबरदस्त दबाव है। विमानन कंपनियां ऐसी हालत में नहीं हैं कि बढ़ती लागत का बोझ वहन कर सकें। विमानन कंपनियों की कुल लागत में इंधन पर सर्वाधिक 40 फीसद की हिस्सेदारी है। एटीएफ की महंगाई का इस पर सीधा असर पड़ता है।

जाहिर है कि बढ़ती गर्मी के साथ हवाई किराओं की तीव्रता और बढ़ेगी। पायलट-केबिन क्यू की कमी : दूसरी समस्या पायलटों और केबिन क्यू की है, जिनकी एयर इंडिया के पास फिलहाल भारी कमी है। हालांकि इस कमी को दूर करने के लिए एयर इंडिया प्रबंधन जेट एयरवेज के ढाई से पायलटों व केबिन क्यू सदस्यों को भर्ती करने पर विचार कर रहा है। लेकिन जेट के पांच बी-777 विमान लीज पर लेने की योजना को लेकर प्रबंधन पक्षोपेश में है। इन हालातों में एयर इंडिया को मौजूदा बाजार स्थितियों का अपेक्षित लाभ नहीं मिल पा रहा है।

नए कंसिलेशन नियम

इंधन पर पैसेंजर चार्टर के मद्देनजर एयर इंडिया ने बुधवार से नए कंसिलेशन नियम लागू करने का एलान किया है। इनके मुताबिक अब एयर इंडिया की बुकिंग करने के 24 घंटे के भीतर टिकट कंसिल करने या तरीख के समय बदलवाने पर कोई शुल्क नहीं लगेगा। लेकिन इसके बाद एयर इंडिया अपनी मज्जी के मुताबिक निश्चित शुल्क वसूलेगी। बुकिंग से सात दिन के भीतर होने वाली उड़ानों पर शुल्क से माफी के नियम लागू होंगे।

मारुति की बिक्री में भारी गिरावट

जागरण ब्यूरो, नई दिल्ली : चुनाव प्रक्रिया शुरू होने से पहले देश की ऑटोमोबाइल कंपनियों ने उम्मीद लगाई थी कि चुनाव में मांग बढ़ेगी और मंदी दूर होगी। लेकिन चुनाव प्रक्रिया आधी गुजर चुकी है और ऑटोमोबाइल उद्योग की स्थिति बदतर हो चली है। बीते अप्रैल के बिक्री के आंकड़े बताते हैं कि देश के कार बाजार में तकरीबन आधी हिस्सेदारी रखने वाली मारुति सुजुकी की बिक्री 17.2 फीसद तक घट गई है। यह पिछले चार वर्षों में कंपनी की बिक्री में आई सबसे बड़ी गिरावट है। इस दौरान मारुति सुजुकी ने घरेलू और विदेशी बाजारों को मिलाकर कुल 1.43 लाख कारों की बिक्री की है।

कुछ समय पहले तक मारुति की 'गेजी-रोटी' कह जाने वाले मिनी सेगमेंट (आल्टो, वैगन-आर) में सबसे ज्यादा 39 फीसद की गिरावट देखी गई है। इसके बाद कॉम्पैक्ट पैसेंजर कार सेगमेंट (वैगनआर, रिक्वट, सिलेंडिओ. रुपये खरीद और 81,000 रुपये बिक्री के पिछले स्तर पर कायम रही।

भारत-ईरान की पांचवें दौर की वार्ता इसी माह संभव

नई दिल्ली, प्रेद : भारत और ईरान के वरिष्ठ अधिकारी द्विदक्षीय तरजीही व्यापार समझौते (पीटीए) के लिए पांचवें दौर की बातचीत इसी महीने कर सकते हैं। एक अधिकारी ने बुधवार को यह बात कही। अब तक पीटीए को लेकर चार दौर की बातचीत हो चुकी है। अखिरी दौर की वार्ता मार्च में तेहरान में हुई थी, जिसमें दोनों देशों के बीच करार के मसौदे पर चर्चा हुई।

अधिकारी ने कहा कि दोनों पक्षों में इसी महीने पांचवें दौर की बातचीत के लिए सहमति बनी है। मुक्त व्यापार करार में दोनों देश आपसी व्यापार वाले ज्यादातर उत्पादों पर शुल्कों में भारी कटौत कर रहे हैं या उसे पूरी तरह समाप्त कर देते हैं। वहीं पीटीए में कुछ निश्चित पहलाने गए उत्पादों पर शुल्क हटया जाता है। व्यापार विशेषज्ञों का कहना है कि प्रस्तावित करार से भारत को फारस की खाड़ी वाले देश में अधिक बाजार पहुंच उपलब्ध होगा।

ईरान से अब तक तरजीही व्यापार समझौते पर चार दौर की वार्ता हो चुकी है

चौथी वार्ता मार्च में तेहरान में हुई थी, जिसमें करार के मसौदे पर चर्चा हुई

जवाहर लाल नेहरू विश्वविद्यालय में अर्थशास्त्र के प्रोफेसर विश्वजीत धर ने कहा कि पीटीए से भारत को अमेरिका द्वारा ईरान पर लगाए गए प्रतिबंधों के मामले में तो मदद नहीं मिलेगी, लेकिन लंबी अवधि में ईरान भारतीय निर्यातकों के लिए एक महत्वपूर्ण बाजार साबित होगा।

पीटीए भारत के लिए अरुम : भारतीय व्यापार संवर्धन परिषद (टीपीसीआई) के गए उत्पादों पर शुल्क हटाने का है। व्यापार विशेषज्ञों का कहना है कि प्रस्तावित करार से भारत को फारस की खाड़ी वाले देश में अधिक बाजार पहुंच उपलब्ध होगा।

हमारी प्राथमिकताओं में भारत बहुत ऊपर : टिम कुक

न्यूयॉर्क, प्रेद : दिग्गज स्मार्टफोन कंपनी एपल ब्रांडेड रिटेल स्टोर और मैनुफैक्चरिंग क्षमता के जरिये पूरी ताकत के साथ भारतीय बाजार में मौजूदगी बढ़ाना चाहती है। वित्त वर्ष 2019 की दूसरी तिमाही के नतीजे जारी करने के अवसर पर एपल के सीईओ टिम कुक ने भारत को लंबी अवधि में एक महत्वपूर्ण बाजार बताया, लेकिन साथ ही कहा कि निकट अवधि में यह काफी चुनौतियों से भरा हुआ भी है।

कुक ने कहा कि हमने भारतीय बाजार के हिसाब से अपनी योजना में कुछ बदलाव किया है। शुरू में बेहतरीन परिणाम मिल रहे हैं। भारत में महंगे स्मार्टफोन सेगमेंट में कड़ी प्रतियोगिता को देखते हुए एपल ने पिछले महीने आइफोन एक्सआर को कीमत 22 फीसद तक घटा दी। एपल ने भारत में पहले ही मैनुफैक्चरिंग शुरू कर दी है। कुक ने कहा कि इसका और विस्तार किया जा रहा है। एपल भारत में ब्रांडेड रिटेल स्टोर खोलना चाहती है और इसकी अनुमति के लिए वह सरकार से बात कर रही है। इस तरह हम अपनी पूरी ताकत के साथ भारत में मौजूदगी बढ़ाना चाहते हैं।

बंगलुरु के एपल एक्सीलेटर के बारे में कुक ने कहा कि वहां हो रही कुछ चीजों को लेकर कंपनी काफी उत्साहित है। उसमें विकास की अकूत संभावना है। भारत में एंड्रॉयड ऑपरेटिंग सिस्टम का दबदबा और उसकी तुलना में एपल के ऑपरेटिंग सिस्टम आइओएस की छोटी

एपल के सीईओ ने लंबी अवधि में भारत को महत्वपूर्ण और निकट अवधि में चुनौतीपूर्ण बाजार बताया

भारत में मैनुफैक्चरिंग शुरू करने के बाद कंपनी अब स्टोर खोलने के लिए भी सरकार से कर रही है बात

एपल को जनवरी-मार्च तिमाही चार लाख करोड़ रुपये की आय

केलिफोर्निया : जनवरी-मार्च तिमाही में एपल को 58 अरब डॉलर (चार लाख करोड़ रुपये से अधिक) की आय हुई। एक साल पहले की समान तिमाही की तुलना में हालांकि यह पांच फीसद कम है। कंपनी का शुद्ध लाभ 16 फीसद घटकर 11.56 अरब डॉलर रहा। आइफोन सेगमेंट में 31.05 अरब डॉलर की आय हुई। आइवलाउड, एपल म्यूजिक और एप स्टोर जैसे सेगमेंट में कंपनी को आय बढ़कर 11.5 अरब डॉलर पर पहुंच गई। एपल सर्विसेज का पेड सब्सक्रिप्शंस 39 करोड़ के रिकॉर्ड स्तर पर पहुंच गया।

बाजार हिस्सेदारी को लेकर कुक ने कहा कि इसका सिर्फ यही मतलब है कि भारत में काफी अवसर है।

तैयारी

रिलायंस जियो का सुपर एप एक ही प्लेटफॉर्म पर देगा 100 से ज्यादा सुविधाएं, कंपनी के पास पहले से है 30 करोड़ से अधिक उपभोक्ता और जियो डिवाइस के विशाल नेटवर्क का दाम

सुपर एप से दिग्गजों को टक्कर देगी रिलायंस जियो

नई दिल्ली, आइएनएस : रिलायंस इंडस्ट्रीज के सीएमडी मुकेश अंबानी दुनिया के सबसे बड़े ऑनलाइन-टु-ऑफलाइन ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म को लांच करने की तैयारी कर रहे हैं, जो अमेजन और वालमार्ट-फ्लिपकार्ट को भी धूल चटा देगा। इस बीच ऐसी चर्चा है कि रिलायंस जियो एक सुपर एप बनाने पर काम कर रही है, जिसमें एक ही प्लेटफॉर्म पर उपयोगकर्ताओं को 100 से अधिक सेवाएं मिलेंगी।

रिलायंस जियो मोबाइल वॉयस कॉल और डाटा कारोबार में पहले ही देश में 30 करोड़ से अधिक उपभोक्ता बना चुकी है। विशेषज्ञों के मुताबिक इस स्थिति में सुपर एप को लांच करने के बाद रिलायंस जियो भारतीय बाजार में सबसे दमदार स्थिति में पहुंच जाएगी। अब तक स्नेपडील, पेटीएम, फ्रीचार्ज, फ्लिपकार्ट और हाइक जैसे ऑनलाइन प्लेटफॉर्म को भारत में बहुत अधिक सफलता नहीं मिल पाई है।

सीएमआर के इंडस्ट्री इंटेलीजेंस ग्रुप के प्रमुख प्रभु राम ने कहा कि बाजार में जियो डिवाइस की व्यापक मौजूदगी रिलायंस को एक दमदार स्थिति उपलब्ध करवाती है। रिलायंस जियो के सुपर एप के



जरिये एक ही जगह पर ईकॉमर्स, ऑनलाइन बुकिंग और पैसेमेंट की सुविधा मिलेगी। एक के बाद एक अधिग्रहण और निवेश के जरिए रिलायंस जियो ने अनेक टेक्नोलॉजी लेयर बना लिए हैं, जिनमें कन्वर्सेनल आर्टिफिशियल इंटेलेजेंस (एआई) लेयर, वर्नाक्यूलर वॉयस टेक लेयर, लॉजिस्टिक्स लेयर और एआई आधारित एजुकेशन लेयर शामिल

हैं। ये सभी लेयर और इसके साथ जियो डिवाइसेज का विशाल नेटवर्क रिलायंस जियो को प्रतिस्पर्धियों के मुकाबले सबसे दमदार स्थिति में पहुंचा देगा। एक रिपोर्ट के मुताबिक तेजी से विकास कर रहा भारत का ईकॉमर्स बाजार 2021 तक 84 अरब डॉलर (करीब 5.8 लाख करोड़ रुपये) का हो जाएगा। 2017 में यह बाजार 24 अरब

