

बिज़नेस स्टैंडर्ड

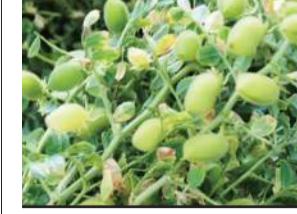
www.bshindi.com

एक नज़र

वित्त मंत्रालय ने बढ़ाया
जीएसटी संग्रह का लक्ष्य

बजट से फहले वित्त मंत्रालय ने जनवरी और फरवरी के लिए वस्तु एवं सेवा कर (जीएसटी) संग्रह का लक्ष्य मौजूदा 1.10 लाख करोड़ रुपये से बढ़ाकर 1.15 लाख करोड़ रुपये कर दिया है। इसके साथ ही मार्च के लिए जीएसटी संग्रह का लक्ष्य 1.25 लाख करोड़ रुपये पर बढ़कर रखा गया है। मंत्रालय का मानना है कि डेटा एनालिसिस के माध्यम से इप्पुट टैक्स क्रेडिट में धोखाधड़ी का पापा लगाने पर विशेष ध्यान दिए जाने से इस लक्ष्य को हासिल किया जा सकता है। पिछले साल दिसंबर, जनवरी, फरवरी और मार्च के लिए 1.10 लाख करोड़ रुपये संग्रह का लक्ष्य रखा था।

पृष्ठ 4



पृष्ठ 6

चने की रिकॉर्ड बुआई
से तेजी पर लगाम

डॉलर ₹. 71.10 ▲ 20 पैसे | रुपा ₹. 79.00 ▼ 20 पैसे | सोना (10ग्राम) ₹ 39809 ▲ 69 रुपये | सेंसेक्स 41945.40 ▲ 12.80 | निपटी 12352.30 ▼ 3.20 | निपटी फ्लॉर्स 12384.70 ▲ 32.30 | ब्रेंट क्रूड 65.00 डॉलर ▲ 0.20 डॉलर

अजय पीरामल

पृष्ठ 2

पीरामल 95 करोड़ डॉलर
में बेचेगी सहायक इकाई

आंशिक भुगतान पर हो रहा विचार

24 जनवरी तक बकाया राशि का 20 फीसदी देने की संभावना तलाश रहीं दूरसंचार फर्में

सुर्जीत दास गुप्ता
नई दिल्ली, 17 जनवरी

दूरसंचार कंपनियां उच्चतम

पहले अपने समायोजित सकल राजस्व (एजीआर) बकाये के एक हिस्से का भुगतान करने की संभावना पर विचार कर रही हैं। यह राशि कुल एजीआर का 20 फीसदी तक हो सकती है। न्यायालय द्वारा तय समयसीमा 24 जनवरी की तरफ हो रही है।

न्यायालय ने पिछले साल 24 नवंबर को अपने आदेश में इन कंपनियों को लाइसेंस फीस और स्पेक्ट्रम उपयोग शुल्क (एसप्सीसी) का बकाया 90 दिन के भीतर चुकाने को भाग था। भारती एयरटेल और वोडाफोन आइडिया लिमिटेड ने इस परमिशन का बोधाया दायर की थी जिसे न्यायालय ने गुरुवार को खारिज कर दिया। कंपनियों का कुल बकाया 147,000 करोड़ रुपये है।

सेटल्युर ऑपरेटर्स एसोसिएशन ऑफ इडिया (सीओएआई) के महानिवेशक रजन मैथ्यू ने इस बात की पुष्टि की है कि बकाये के एक हिस्से के भुगतान के बारे में कंपनियों के बीच चर्चा चल रही है। उन्होंने कहा, 'कुछ कंपनियां उच्चतम न्यायालय द्वारा तय समयसीमा से पहले अपने बकाये के एक हिस्से के भुगतान के बारे में कंपनियों के बीच चर्चा चल रही है।' उन्होंने कहा, 'कुछ कंपनियां उच्चतम न्यायालय द्वारा तय समयसीमा से पहले अपने बकाये के एक हिस्से के भुगतान पर चर्चा कर रही है।' यह राशि 20 फीसदी हो सकती है। साथ ही वे दूरसंचार विभाग से अनुरोध करना चाहती हैं कि उन्हें बाकी बकाया

पृष्ठ 2

बाजार ने दी मिलीजुली प्रतिक्रिया



■ एजीआर बकाये का सालाना बोझ कम करने के लिए किस्तों में भुगतान का अनुरोध

■ बकाये के प्रभाव को छान बोझ करने के लिए लाइसेंस फीस और स्पेक्ट्रम उपयोग शुल्क घटाने की मांग

किस्तों में करने की अनुमति दी जाए।' सीओएआई ने इससे पहले सरकार को एक पत्र लियरकर कंपनियों को इस राशि के भुगतान के लिए दो साल तक बिल्कुल छूट के साथ दस साल का समय देने की मांग की थी। सीओएआई के अधिकारियों का कहना है कि उन्हें बाकी कंपनियों का कहना है कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी अधिकारियों का कहना है कि उन्हें बाकी बकाया

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान और एसप्सीसी दूरसंचार कंपनियों के बीच अनुबंध है, इसलिए सरकार को किस्तों में भुगतान की योजना लानी चाहिए। मैथ्यू ने साथ ही कहा कि दूरसंचार कंपनियों अपने स्तर पर भी सरकार के द्वारा दो बारे में बोधाया दी जाए।

लाइसेंस फीस का भुगतान

संक्षेप में

रिलायंस जियो का शुद्ध लाभ 62.5 फीसदी उछला

दूरसंचार कंपनी रिलायंस जियो का एकल आधार पर शुद्ध लाभ चालू वित्त वर्ष की अक्टूबर से दिसंबर तिमाही में 62.5 फीसदी उछलकर 1,350 करोड़ रुपये हो गया। रिलायंस इंडस्ट्रीज के बेयान के अनुसार उसकी दूरसंचार इकाई जियो को इससे पूर्व वित्त वर्ष की इसी तिमाही में इससे पूर्व वित्त वर्ष का शुद्ध लाभ हुआ था। कंपनी की परिचालन आय 28.3 फीसदी बढ़कर 13,968 करोड़ रुपये हो गई जो एक साल पहले 2018-19 की इसी तिमाही में 10,884 करोड़ रुपये थी। आरआईएल के चेयरमैन और प्रबंध निवेशक मुकेश अंबानी ने एक बेयान में कहा कि वे बिसाल लुट्ठ जारी हैं। मोबाइल कंपनीविटी सेवाओं के ग्राहकों का उत्पाद बेंजाड़ है। जियो अपनी वायलाइन बुनियादी ढांचा, मनोरंजन और एफटीटीएप्स (फाइबर ट्रू व एक्स-आप्टिकल फाइबर आधारित विभिन्न सेवाएं) सेवाओं के साथ बाजार को फिर से परिभाषित करने को प्रतिबद्ध है। रिलायंस जियो के ग्राहकों की संख्या 31 दिसंबर 2019 को समाप्त तिमाही में सालाना आधार पर 32.1 फीसदी बढ़कर 37 करोड़ पहुंच गई है।

भाषा

कल्पतरु ने अलीपुरद्वार से सिलिगुड़ी लाइन को जोड़ा

कल्पतरु पावर ट्रांसमिशन लिमिटेड ने अलीपुरद्वार से सिलिगुड़ी लाइन को ग्रिड के साथ जोड़ने का काम सफलतापूर्वक पूरा कर लिया है। शेराव बाजार को दी जानकारी में कंपनी ने शुक्रवार को बताया कि यह काम उसके पूर्ण स्वामित्व वाली सकायक कंपनी अलीपुरद्वार ट्रांसमिशन लिमिटेड (एटीएल) ने किया है।

भाषा

पीरामल बेच रही सहायक कंपनी

पीरामल एंटरप्राइजेज 95 करोड़ डॉलर में डीआरजी को बेचने की तैयारी में

सोहिनी दास
मुंबई, 17 जनवरी

पी

रामल एंटरप्राइजेज लिमिटेड (पीईएल) ने आज कहा कि वह हेल्थकेयर इनसाइट्स का रायोबार डिसिजन रिसोर्सेस ग्रुप (डीआरजी) की बिक्री नैसडेक में सूचीबद्ध बेलरिवेट एनालिटिक्स को 95 करोड़ डॉलर में करेगी।

कंपनी ने कहा कि पीरामल के लिए यह रणनीतिक निवेश था और शेयरधारकों के लिए बेहतर कीमत देखते हुए उसे बेचने का फैसला लिया गया। बिक्री कीमत मोटे तौर पर डीआरजी की सालाना बिक्री का पांच गुना है।

पीरामल समूह के चेयरमैन अंजय पीरामल ने कहा, पीरामल एंटरप्राइजेज में हमने शेयरधारकों के बेहतर हित में कदम उठाया है। हमें बिक्री का 5 गुना मूल्यांकन मिला है, जो मेरी विचार से पीरामल एंटरप्राइजेज के शेयरधारकों के लिए अच्छा है।

उन्होंने कहा कि पीरामल के देसी फॉर्म्युलेशन कारोबार की बिक्री ऐवेट के समय उसे आकारक मूल्यांकन हासिल हुआ था और बिक्री का फैसला लेने के लिए कंपनी प्रोत्साहित हुई। उन्होंने कहा, कुछ ऐसा ही हमने वोडाकोन के मामले में किया था। हमें लगता है कि अभी यह मूल्यांकन पीईएल के शेयरधारकों के लिए अच्छा है और उन्हें इसका फायदा मिलेगा।

उन्होंने स्पष्ट किया कि पीरामल अपने अंतर्राष्ट्रीय दवा कारोबार के लिए डीआरजी एनालिटिक्स का इस्तेमाल नहीं कर रही थी। पीईएल ने साल 2012 में डीआरजी का अधिग्रहण करने पर 65 करोड़ डॉलर निवेश किया था, जिसमें 26 करोड़ डॉलर इंवेस्टीटी द्वारा बेचने के तौर पर दिए गए थे। कंपनी को रुपये के लिए अच्छी जियो ने इसका फायदा मिलेगा।

उन्होंने कहा कि यह काम अपने अंतर्राष्ट्रीय दवा कारोबार के लिए एक और काम होगा। कंपनी अपने दवा कारोबार को सहायक कंपनियों में बांट रही है और दवा कारोबार में अतिरिक्त 20 फीसदी इंवेस्टीटी कैपिटल जुटाने पर काम कर रहे हैं। कंपनी खुद के दम पर और विलय-अधिग्रहण के जरिये बढ़त के लिए लाइज से शुरूआती निवेश पर 2.3 गुना रकम

परिसंपत्ति बिक्री



■ इंवेस्टीटी पूंजी जुटाने की जारी योजना के साथ यह सौदा बैलेस शीट को मजबूत बनाएगा, बिक्री कीमत मोटे तौर पर डीआरजी की सालाना बिक्री की पांच गुना है।

■ कंपनी की योजना कार्मा कारोबार में कीरी 20 फीसदी इंविटी पूंजी जुटाने की है, जहां वह विलय-अधिग्रहण के मौके ताला रही है।

■ अंजय पीरामल अच्छे निवेशक रहे हैं क्योंकि वोडाकोन से निवेश निकासी, देसी दवा कारोबार की बिक्री से उनका भारी रिटर्न मिला है।

वापस मिली है। सौदे की घोषणा के बाद शुक्रवार को पीरामल का शेयर एक्सचेंज पर 5.5 फीसदी से ज्यादा उछल गया।

पीईएल ने कहा, जैसा कि पहले कहा गया था हम इस कंपनी में 10,000 करोड़ रुपये की अग्रणी कंपनी है और उसका राजस्व 1 अरब डॉलर, 4,300 कर्मचारी 42 देशों में है।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के कार्यकारी चेयरमैन के साथ हमने सोहीपीक्यू और राइट्स इश्यू के जरिए पूंजी जुटाई है। पिछले एक साल में कंपनी ने अल्पावधि की देनदारी चुकाने के लिए लंबी अवधि की 24,000 करोड़ रुपये की पीईएल की पूंजी जुटाई है। उन्होंने कहा कि इंवेस्टीटी जुटाने के पीईएल के मोजूदा कार्योंक्रम के साथ अच्छी जून तिमाही के लिए एक और उन्होंने कहा कि यह काम अपने अंतर्राष्ट्रीय दवा कारोबार के लिए लाइज साइंसेज एनालिटिक्स वाजार में बेहतर स्थिति में स्थापित हो जाएगी, जो दो अंकों में बदलारी दर्ज कर रहा है।

अंजय पीरामल निवेशक के अहम मजबूत देगा बल्कि भविष्य में कंपनी के अहम

मूल्यांकन के लिहाज से एक और काम होगा। कंपनी अपने दवा कारोबार को

सहायक कंपनियों में बांट रही है और दवा कारोबार में अतिरिक्त 20 फीसदी इंवेस्टीटी कैपिटल जुटाने पर काम कर रहे हैं। कंपनी खुद के दम पर और विलय-अधिग्रहण के जरिये बढ़त के मौके तालाशे जाएंगे।

बेलरिवेट एनालिटिक्स 5 अरब डॉलर की कंपनी है, जो इनसाइट्स व एनालिटिक्स की अग्रणी कंपनी है और उसका राजस्व 1 अरब डॉलर, 4,300 कर्मचारी 42 देशों में है।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के कार्यकारी चेयरमैन ने कहा, 'भारतीय बाजार में अच्छी संभावना, तेज आर्थिक वृद्धि और मजबूत निवेश परियोजनाएँ हैं। भारतीय बाजार में प्रवेश करना ग्रेट वॉल मोटर्स साइंसेज कारोबार के आकार को दोगुना करता है। इस अधिग्रहण से बेलरिवेट 19 अरब डॉलर वाले लाइफ साइंसेज एनालिटिक्स वाजार में बेहतर स्थिति में स्थापित हो जाएगी, जो दो अंकों में बदलारी दर्ज कर रहा है।

अंजय पीरामल निवेशक के अहम

मूल्यांकन के लिहाज से एक और काम होगा। कंपनी अपने दवा कारोबार को

सहायक कंपनियों में बांट रही है और दवा कारोबार में अतिरिक्त 20 फीसदी इंवेस्टीटी कैपिटल जुटाने पर काम कर रहे हैं। कंपनी खुद के दम पर और विलय-अधिग्रहण के जरिये बढ़त के मौके तालाशे जाएंगे।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के लिए लंबी अवधि की जून तिमाही में 11.4 फीसदी बढ़ायी थी।

टीसीएस के मुख्य कार्याधारक और प्रबंध निदेशक राजेश गोपीनाथन ने कहा, 'पिछले वित्त वर्ष में हमारी वृद्धि 11.4 फीसदी रही थी। इस बारे उसके करीब 20 फीसदी से बहुत ज्यादा अधिग्रहण की उम्मीद है।'

अगले हम 8 फीसदी से बहुत कर रहे हैं। संभावनाओं की रैंज में है। लेकिन हमें आगे अच्छे प्रर्शन की उम्मीद है।'

स्थायी मुद्रा के लिहाज से टीसीएस की तिमाही वृद्धि अईटी क्षेत्र की सभी कंपनियों में सबसे कम रही। इन्फोसिस का राजस्व जहां तिमाही आधार पर एक फीसदी बढ़ा, वहीं वित्त वर्ष की रैंज में है। लेकिन हमें आगे अच्छे प्रर्शन की उम्मीद है।'

कंपनी ने दिसंबर तिमाही में 6 अरब डॉलर के बड़े सौदों पर हस्ताक्षर किए। इस तरह कंपनी इस वित्त वर्ष की पहली तीन तिमाहियों में 18 अरब डॉलर से अधिक के सौदे कर चुकी हैं जो पिछले साल के मुकाबले 22 फीसदी अधिक है।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के लिए एक बड़ी बदलाव हुआ है। अप्रैल खबरों में कहा गया है कि जीडब्ल्यूएम इस संयंत्र और बेलरिवेट के बीच एक बड़ी संयुक्त व्यापार बनाया जाएगा।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के लिए एक बड़ी बदलाव हुआ है। अप्रैल खबरों में कहा गया है कि जीडब्ल्यूएम इस संयंत्र और बेलरिवेट के बीच एक बड़ी संयुक्त व्यापार बनाया जाएगा।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के लिए एक बड़ी बदलाव हुआ है। अप्रैल खबरों में कहा गया है कि जीडब्ल्यूएम इस संयंत्र और बेलरिवेट के बीच एक बड़ी संयुक्त व्यापार बनाया जाएगा।

बेलरिवेट एनालिटिक्स के लिए एक बड़ी बदलाव हुआ है। अप्रैल खबरों में कहा गया है कि जीडब्ल्यूएम इस संयंत्र और बेलरिवेट के बीच एक बड़ी संयुक्त व्यापार बनाया जाएगा।

बिज़नेस स्टैंडर्ड

वर्ष 12 अंक 286

आम समझ से अलग

मोदी सरकार को अभी जो सबक सीखते हैं तौर पर कर दरों में इजाफा करना नहीं है। उनमें से एक यह भी है कि अधिक समस्याओं का हल आम समझ के प्रतिकूल भी हो सकता है। दूसरे शब्दों में कहें तो जरूरी नहीं कि पहली नजर में जो आपको अच्छा लगे थे वे प्रतिबंधित करना नहीं है। सन 1991 का अनुभव हमें दिखा चुका है कि व्यापक व्यापार घटें का हल अर्थव्यवस्था को खोलना ही है, न कि संरक्षणादी उपाय अपनाना। इसी प्रकार नियंत्रित को प्रोत्साहन देने का काम नियंत्रित सम्बिंदी समाप्त करके अधिक बेहतर ढंग से किया जा सकता है, बजाय कि रुपये के बाहरी

तौर पर कर दरों में इजाफा करना नहीं है। गोरतलब है कि बस्तु एवं सेवा कर के संदर्भ में थोड़े समय के लिए ही सही, यह हल सुझाया गया था। इसी तरफ व्यापार घटें का हल आयात प्रतिबंधित करना नहीं है। सन 1991 का अनुभव हमें दिखा चुका है कि व्यापक व्यापार घटें का हल अर्थव्यवस्था को खोलना ही है, न कि संरक्षणादी उपाय अपनाना। इसी प्रकार नियंत्रित को प्रोत्साहन देने का काम नियंत्रित सम्बिंदी समाप्त करके अधिक बेहतर ढंग से किया जा सकता है, बजाय कि रुपये के बाहरी

मूल्य को समावोजित करने के।

यदि हालिया अनुभवों को देखें तो लगता है कि ये अथवा ऐसे अन्य सबक सीखते हैं गए हैं। ऐसे में अधिकतमों में बहातरी की प्रतिक्रिया स्वरूप कीमतों की अधिकतम सीमा तय कर दी गई है। गत स्थिति वे घरेलू बजार में व्याज की कमी की प्रतिक्रिया स्वरूप नियंत्रित पर प्रतिबंध लगा दिया गया। जैसा कि डॉनल्ड ट्रंप की व्यापारिक नीतियों का विरोध करने वालों ने कहा था कि चीन से आने वाली बस्तुओं पर अतिरिक्त आयात शुल्क लागू करने से घरेलू आपूर्ति की लागत में इजाफा हुआ। जेपी मॉर्न के अनुसार इससे एक परिवार के सालाना बजट में 1,000 डॉलर का बोल पड़ा। भारत में भी किसी को ऐसी कवायद करनी चाहिए ताकि इस्पात आयात पर लगे अतिरिक्त शुल्क, टैरिफ बढ़ाती और देश को विनियोगित केंद्र बनाने के लिए दी जाने वाली नियंत्रित सम्बिंदी, कुछ वस्तुओं के आयात पर लाने

वाले अतिरिक्त शुल्क आदि की लागत निकाली जा सके। इसके अलावा मलेशिया से पाम औंगल के आयात पर लगे प्रतिबंध और तुर्की से पेट्रोलियम आयात पर रोक आदि की भी लागत निकाली जानी चाहिए।

इसके बाद जेफ बैंजास और एमेजान को लेकर हमारी प्रतिक्रिया में बेअद्वायी की झलक रही।

विश्व व्यापार में एक फर्म के भीतर होने वाले कारोबार और वैश्विक आपूर्ति शुल्कों का हिस्सा बनने के महत्व को देखते हुए बैंजास के 10 अरब डॉलर के अतिरिक्त नियंत्रित के वाले की सरकार को सराहना करनी चाहिए थी। या कम से कम शांत रहना चाहिए था। परंतु इसके उलट सरकार का उत्तर मित्रतापूर्ण होने से कोसों दूर था। यकीनन इसमें इस तथ्य का भी योगदान होगा कि बैंजास एक समाचार पत्र के मालिक भी हैं जो मोदी सरकार का आलोचक है।

इसके अतिरिक्त छोटे व्यापारियों की लॉबी का दबाव भी होगा जिसे हैं रह दूर है कि वे भारी नकटी वाली एमेजान जैसी कंपनी का सुकाला नहीं कर पाएं। ऐसे ही समस्याओं से निपटने के लिए प्रतिस्पर्धा आयोग का गठन ही उठाता जब उसे उठाना चाहिए।

</div

