





# एसयूवी के बाजार में होगा दंगल



**नई क्रेटा का अनावरण करते हुंडई मोटर्स के एमडी व सीईओ एस एस किम और अभिनेता शाहरुख खान (बाएं)। मारुति सुजुकी ने ऑटो एक्सपो में विटारा ब्रेजा के पेट्रोल संस्करण का अनावरण किया। फोटो : संजय शर्मा**

**ऋषभ कृष्ण सक्सेना**  
नई दिल्ली, 6 फरवरी

किसी वक्त छोटी कारों के लिए मशहूर भारत आज स्पोर्ट्स यूटिलिटी व्हीकल (एसयूवी) का गढ़ बन गया है और कंपनियां इस मैदान में दंगल तेज करने जा रही हैं। मारुति सुजुकी, टाटा मोटर्स, महिंद्रा एंड महिंद्रा, हुंडई, टोयोटा और रेनो इंडिया जैसी स्थापित कंपनियों को अभी तक किया मोटर्स और चीन की मॉरिस गैराजस (एमजी) से ही टक्कर मिल रही थी, लेकिन अब फोक्सवैगन इंडिया और ग्रेट वॉल मोटर ने भी एसयूवी बाजार में उतरने का ऐलान कर दिया है।

हुंडई मोटर इंडिया ने ऑटो एक्सपो के पहले दिन बुधवार को प्रीमियम एसयूवी तुसों का नया मॉडल दिखाने के बाद आज क्रेटा को भी बदले हुए रूप में पेश कर दिया। मारुति सुजुकी इंडिया ने भी अपने इकलौते एसयूवी विटारा ब्रेजा का नया संस्करण आज पेश किया। लेकिन फोक्सवैगन इंडिया

ने भी भारत में चार नई एसयूवी लाने का ऐलान कर इन कंपनियों से होड़ के अपने मंसूबे जाहिर कर दिए।

फोक्सवैगन फिलहाल भारत में एसयूवी नहीं बेचती है। लेकिन अगले 24 महीनों में वह चार एसयूवी उतारेगी। फोक्सवैगन पैसेंजर कार्स के सेल्स ऑपरेशंस प्रमुख आंशिष गुप्ता ने कहा, भारत ही नहीं पूरी दुनिया में इस वक्त एसयूवी ही सबसे तेजी से बिक रही हैं। दुनिया में बिकने वाली 30 फीसदी गाड़ियां एसयूवी होती हैं और अगले पांच साल में आंकड़ा 45 फीसदी होने की उम्मीद है। भारत में भी कहानी कमोबेश ऐसी ही है, इसलिए फोक्सवैगन यहां एसयूवी का अपना बड़ा उतारने जा रही है।

कंपनी कॉम्पैक्ट एसयूवी टाइगुन, टिगुआन, टिगुआन ऑलस्पेस और टी-रॉक उतारेगी, जिनमें 7 सीट वाली टिगुआन ऑलस्पेस टोयोटा फॉर्च्यूनर और फोर्ड एंडेवर को टक्कर देगी।

टाइगुन से कंपनी को ज्यादा उम्मीद होगी क्योंकि यह सबसे तेजी से बढ़ रहे कॉम्पैक्ट एसयूवी बाजार में उतरेगी। गुप्ता ने संकेत दिया कि इसकी कीमत क्रेटा और सेल्टॉस के आसपास रहेगी। फोक्सवैगन भारत से इस गाड़ी का निर्यात भी करेगी।

क्रेटा की होड़ में सेल्टॉस उतारने

वाली किया मोटर्स अब सॉनेट के साथ हुंडई वेन्यू, फोर्ड इंकोस्पोर्ट और विटारा ब्रेजा से टकराने जा रही है। कंपनी के मार्केटिंग एवं सेल्स प्रमुख मनोहर भट्ट ने बताया कि गाड़ी

इसी साल उतारी जाएगी। उन्होंने यह भी कहा कि इसे उतारने के साथ ही आंध्र प्रदेश स्थित किया संयंत्र तीनों पालियों में काम करने लगेगा और सालाना 3 लाख गाड़ियों के उत्पादन के लिए तैयार हो जाएगा।

किया की सेल्टॉस बेहद सफल रही है और अगस्त 2019 से अभी तक कंपनी इसकी 60,000 इकाइयां बेच चुकी है। पिछले

महीने भारतीय बाजार में 15,000 से अधिक सेल्टॉस बिकी थीं। इसीलिए कंपनी एसयूवी बाजार पर ही ध्यान केंद्रित कर रही है। भट्ट ने कहा कि हैचबैक या सिडैन उतारने में भी कंपनी को परहेज नहीं है, लेकिन भारत में सिडैन का बाजार बहुत सुस्त है, इसलिए कंपनी एसयूवी पर ही जोर दे रही है। कंपनी ने ऑटो एक्सपो में ही लिमोजिन कार्निवल भी पेश की है। एसयूवी बाजार की स्थापित खिलाड़ी भी पीछे रहने को तैयार नहीं हैं। तुसों और क्रेटा के नए संस्करण उतारने के बाद हुंडई इंडिया के प्रबंध निदेशक एसएस किम ने कहा कि नए खिलाड़ियों का आना अच्छी बात है, लेकिन वेन्यू से लेकर तुसों तक हरेक श्रेणी के एसयूवी होने के कारण हुंडई को किसी तरह की चिंता नहीं है। हुंडई भारत में बनी क्रेटा की पांच लाख से अधिक इकाइयां बेच चुकी है और वेन्यू की बिक्री के आंकड़े भी बहुत अच्छे रहे हैं। किम ने कहा कि कंपनी जरूरत के मुताबिक एसयूवी उत्पादन बढ़ाएगी और नए मॉडल पेश करने में भी पीछे नहीं रहेगी।

एसयूवी बाजार की देसी दिग्गज टाटा मोटर्स ने भी एक्सपो में 4 मीटर से कम लंबाई वाली एचबीएक्स एसयूवी दिखाई, जो इसी साल त्योहारी मौसम में पेश होने की उम्मीद है। टाटा मोटर्स के यात्री वाहन कारोबार के मार्केटिंग प्रमुख विवेक श्रीवत्स ने कहा कि बेहतर डिजाइन और फीचर वाली छोटी एसयूवी के ग्राहक हर छोटे-बड़े शहर में बढ़ रहे हैं और कंपनी उनकी मांग पूरी करने के लिए तैयार है। हालांकि उन्होंने इसकी कीमत के बारे में कुछ भी बोलने से इनकार किया, लेकिन माना जा रहा है कि कीमत के मामले में यह मारुति इग्निस और महिंद्रा की केयूवी 100 के आसपास होगी।

## किया मोटर्स को भारत में दमदार बिक्री की आस

**शैली सेठ मोहिले और अरिंदम मजूमदार**  
नई दिल्ली, 6 फरवरी

**किया मोटर्स** इंडिया को भारतीय बाजार में मौजूदा सुस्ती और एसयूवी बाजार में प्रतिस्पर्धा के बावजूद दमदार बिक्री होने का भरोसा है। कंपनी के एक शीर्ष अधिकारी ने यह बात कही। तगड़ी प्रतिस्पर्धा वाले भारत के यात्री कार बाजार में हाल में कदम रखने वाली इस कंपनी अपने सेल्टोस और कार्निवल मॉडलों के लिए दमदार ऑर्डर बुकिंग से उत्साहित है।

हाल में उतारे गए प्रीमियम बहुउद्देशीय वाहन कार्निवल की कीमत 24 लाख रुपये से 33.94 लाख रुपये के दायरे में है। किया मोटर्स इंडिया के प्रमुख (बिक्री एवं विपणन) मनोहर भट्ट ने कहा कि 21 जनवरी को इसके लिए बुकिंग शुरू होने के बाद अब तक ऑर्डर बुकिंग 1,410 वाहनों से बढ़कर 3,500 वाहनों तक पहुंच चुकी है। उन्होंने कहा, 'कार्निवल को मिली प्रतिक्रिया



से हम काफी खुश और अचंचित हैं।' उन्होंने बताया कि करीब 70 फीसदी बुकिंग टॉप एंड मॉडल के लिए है। भट्ट ने दावा किया कि कंपनी लिमोसिन डिजाइन मॉडल के साथ एक नई श्रेणी सृजित कर रही है।

सीटों की विभिन्न व्यवस्था के साथ उपलब्ध आठ सीटों वाले टॉप एंड मॉडल में दो लोगों के सोने के लिए पर्याप्त जगह वाली सीट हैं। इसके अलावा इसमें क्लाइमेट कंट्रोल, रिमोट स्टार्ट

स्टॉप आदि तमाम सुविधाएं मौजूद हैं।

इसके ग्राहकों का प्रोफाइल मिश्रित है। भट्ट ने कहा कि पूरे परिवार के लिए आरामदायक वाहन की तलाशने वाले लोग भी इसके ग्राहक हैं। बाजार में कार्निवल मुख्य तौर पर महिंद्रा अल्टुरास, इनोवा क्रिस्टा आदि को टक्कर देगी।

आईएचएस मार्किट के सहायक निदेशक पुनीत गुप्ता ने कहा कि इस श्रेणी में कुछ ही मॉडल होने के कारण बाजार में काफी संभावनाओं का धुनाया जाना अभी बाकी है।

इस बीच, किया का प्रमुख वाहन सेल्टोस की बुकिंग अब रफ्तार पकड़ने लगी है। इसे पिछले साल जुलाई में लॉन्च किया गया था। भट्ट ने कहा कि फिलहाल 30,000 वाहनों बुकिंग के लिए आपूर्ति करना बाकी है और इसके लिए प्रतीक्षा अवधि ढाई से तीन महीने की है।

किया मोटर्स ने अपने बिक्री नेटवर्क को मौजूदा 240 आउटलेट से बढ़ाकर इस साल के अंत तक 300 आउटलेट करने की योजना बनाई है।

### बर्ड ने उतारी किफायती ई-कार

**ऋषभ कृष्ण सक्सेना**  
नई दिल्ली, 6 फरवरी

**भारत की** कंपनी बर्ड इलेक्ट्रिक ने आज चीनी कंपनी हाइमा न्यू एनर्जी के साथ मिलकर किफायती इलेक्ट्रिक कार ईवी1 पेश कर दी। कंपनी ने इसकी कीमत का खुलासा नहीं किया, लेकिन इसे 10 लाख रुपये से कम दाम में ही लाया जाएगा। बर्ड ग्रुप की सहायक बर्ड इलेक्ट्रिक के कार्यकारी निदेशक अंकुर भाटिया ने बताया कि कार की बुकिंग आज से शुरू कर दी गई है और 2021 के अंत में ग्राहकों को कार मिलने लगेगी। कंपनी मानेसर में संयंत्र लगाने की तैयारी में है और चीन से पुर्जों की शकल में यानी सीकेडी के रूप में लाकर कार को यहां असेंबल किया जाएगा। लेकिन

अगले साल आएगी 10

लाख रुपये से कम

कीमत वाली कार

उसके साल भर के भीतर कंपनी इसे भारत में ही बनाने की कोशिश करेगी, जिसके लिए अलग-अलग वेंडरों से बात की जा रही है।

ईवी1 एक बार चार्ज करने पर 200 किलोमीटर चलेगी और कंपनी इसे बेचने के लिए ओला इलेक्ट्रिक जैसी कंपनियों से भी बात कर रही है। कंपनी इसके बाद ई-सिडैन भी पेश करेगी। इससे देश में इलेक्ट्रिक कार के बाजार में होड़ बढ़ सकती है क्योंकि चीन की ग्रेट वॉल मोटर भी 8-9 लाख रुपये की इलेक्ट्रिक कार आर1 भारत में उतारने की तैयारी कर रही है।

#### बीएस बातचीत

## ‘ई-वाहनों पर बदलेंगे ग्राहकों की सोच’

ऑटो शो के पहले दिन मारुति ने यह स्पष्ट कर दिया कि वह फिलहाल भारतीय बाजार के हिसाब से ई-वाहनों की व्यवहार्यता में भरोसा नहीं रखती। हालांकि दूसरे दिन टाटा मोटर्स के प्रबंध निदेशक तथा मुख्य कार्याधिकारी गुंटेर बट्सचेक ने अरिंदम मजूमदार के साथ साक्षात्कार में कहा कि उनकी कंपनी और मारुति में अंतर है और मारुति केवल कीमतों पर ध्यान देती है। संपादित अंश:



**ऑटो शो अपनी वैश्विक पहचान खो रहा है और कंपनियां नए वाहन लॉन्च करने के लिए ही इसका उपयोग कर रही हैं। हालांकि आपने यहां भव्य मंच सजाया है। इसकी वजह?**

वैश्विक चर्चाओं के पीछे बजट, ग्राहकों पर पड़ने वाला प्रभाव जैसे कई कारक काम करते हैं। आज के समय ग्राहक उत्पाद के बजाए समाधान आधारित शो की उम्मीद करते हैं। विशेष तौर पर इस ऑटो शो में कंपनियों की संख्या घटने के पीछे आर्थिक मंदी प्रमुख कारण है। मंदी के कारण कार्यक्रम में जाने के लिए अधिकांश कंपनियों में आंतरिक चर्चाएं हो रही हैं। भारत हमारे लिए घरेलू बाजार है और हमारे मंच पर उत्पाद तथा समाधान के साथ ही विद्युतीकरण पर काफी जोर दिया गया है। मंदी शुरू होने पर हमें लगा कि यह कुछ समय के लिए होगी लेकिन ऐसा नहीं हुआ। अब 18 महीने हो गए हैं और सरकार से प्रोत्साहन राशि की जरूरत है। सरकार ने ढांचागत उपायों के साथ बजट में भी कई प्रस्ताव किए हैं जिससे अर्थव्यवस्था को गति मिलेगी।

**क्या मांग में तेजी के लिए ये उपाय काफी होंगे?** विदेशी होने के नाते इस पर विचार व्यक्त करने के लिए मैं सबसे सही व्यक्ति नहीं हूं। आप सरकार की बाधाओं को समझ सकते हैं। मेरा मानना है कि सरकार ने अच्छा काम किया है। बजट में घोषित उपायों का असर दिखने में समय लगेगा। हम बीएस-4 से







